

Министерство здравоохранения Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования «Санкт-Петербургский государственный химико-фармацевтический  
университет» Министерства здравоохранения Российской Федерации  
(ФГБОУ ВО СПбХФУ Минздрава России)

Рабочая программа рассмотрена и одобрена  
на заседании предметной комиссии  
организации и экономики фармации  
Протокол № 7 от 25 марта 2022 г.

Автор программы:  
Головенкина И.В., Иванова Т.Е.

**УТВЕРЖДАЮ**  
Директор фармацевтического техникума  
Д.С. Лисицкий  
на основании доверенности  
№01-1497 от 01.09.2022 г.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена  
на заседании Методического совета  
фармацевтического техникума  
Протокол № 4 от 30 марта 2022 г.

**АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОГО  
КУРСА  
МДК.02.01 УПРАВЛЕНИЕ И ЭКОНОМИКА ФАРМАЦИИ**

Рабочая программа междисциплинарного курса является частью программы подготовки специалистов среднего звена в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом по специальности среднего профессионального образования 33.02.01 Фармация.

Рабочая программа относится к профессиональному циклу (ПЦ).

Программа предусматривает проведение лекций, практических занятий и семинаров.

<b>Вид учебной работы</b>	<b>Объем часов</b>
Объём образовательной программы (всего)	442
в том числе:	
лекционные занятия	110
практические занятия	213
консультации	17

<b>Вид учебной работы</b>	<b>Объем часов</b>
промежуточная аттестация	12
курсовая работа	18
самостоятельная работа обучающегося (всего)	78

В результате изучения междисциплинарного курса, входящего в профессиональный модуль обучающийся должен:

**иметь практический опыт:**

- реализации лекарственных средств и товаров аптечного ассортимента;

**уметь:**

- применять современные технологии и давать обоснованные рекомендации при отпуске товаров аптечного ассортимента;
- оказывать консультативную помощь в целях обеспечения ответственного самолечения;
- использовать вербальные и невербальные способы общения в профессиональной деятельности;

**знать:**

- современный ассортимент готовых лекарственных средств, лекарственные средства растительного происхождения, другие товары аптечного ассортимента;
- фармакологические группы лекарственных средств;
- характеристику препаратов, синонимы и аналоги, показания и способ применения, противопоказания, побочные действия.

В результате освоения междисциплинарного курса обучающийся должен обладать **общими компетенциями (ОК)**, включающими в себя способность:

ОК 01. Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности, применительно к различным контекстам;

ОК 02. Осуществлять поиск, анализ и интерпретацию информации, необходимой для выполнения задач профессиональной деятельности;

ОК 03. Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие;

ОК 04. Работать в коллективе и команде, эффективно взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами;

ОК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;

ОК 06. Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных общечеловеческих ценностей, применять стандарты антикоррупционного поведения;

ОК 07. Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях;

ОК 08. Использовать средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности;

ОК 09. Использовать информационные технологии в профессиональной деятельности;

ОК 10. Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках;

ОК 11. Использовать знания по финансовой грамотности, планировать предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере;

ОК 12. Оказывать первую помощь до оказания медицинской помощи гражданам при несчастных случаях, травмах, отравлениях и других состояниях и заболеваниях, угрожающих их жизни и здоровью.

В результате освоения междисциплинарного курса обучающийся должен обладать **профессиональными компетенциями** (ПК):

ПК 1.1. Организовывать подготовку помещений фармацевтической организации для осуществления фармацевтической деятельности;

ПК 1.2. Осуществлять мероприятия по оформлению торгового зала;

ПК 1.3. Оказывать информационно-консультативную помощь потребителям, медицинским работникам по выбору лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента;

ПК 1.4. Осуществлять розничную торговлю и отпуск лекарственных препаратов населению, в том числе по льготным рецептам и требованиям медицинских организаций;

ПК 1.5. Осуществлять розничную торговлю медицинскими изделиями и другими товарами аптечного ассортимента;

ПК 1.6. Осуществлять оптовую торговлю лекарственными средствами и другими товарами аптечного ассортимента;

ПК 1.7. Оформлять первичную учетно-отчетную документацию;

ПК 1.8. Оформлять заявки поставщикам и осуществлять прием товаров аптечного ассортимента;

ПК 1.9. Организовывать и осуществлять прием, хранение лекарственных средств, лекарственного растительного сырья и товаров аптечного ассортимента в соответствии с требованиями нормативно-правовой базы;

ПК 1.10. Осуществлять мероприятия по формированию ценовой политики;

ПК 1.11. Соблюдать правила санитарно-гигиенического режима, охраны труда, техники безопасности и противопожарной безопасности, порядок действия при чрезвычайных ситуациях.

В программе приводятся: область применения программы, место МДК в структуре основной профессиональной образовательной программы, цели и задачи МДК, планируемые результаты освоения МДК, количество часов на освоение программы МДК, структура и содержание МДК (объем практики и виды учебной деятельности, содержание МДК, тематическое планирование МДК), условия реализации МДК (требования к минимальному материально-техническому обеспечению, информационное обеспечение обучения, использование в образовательном процессе активных и интерактивных форм проведения

занятий), контроль и оценка результатов освоения МДК, фонд оценочных средств текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации МДК.

### **Содержание учебного материала:**

Требования работодателей к качеству и содержанию знаний молодых специалистов. Социальная значимость фармацевтических услуг.

Системы здравоохранения в зависимости от вида собственности и подчинённости.

Уровни управления фармацевтической службы. Задачи управления фармацевтической службы на разных уровнях (федеральный, муниципальный, уровень организации).

Основные контролирующие органы, наделённые правами государственного контроля и надзора.

Лицензирование как форма государственного регулирования и контроля над отдельными приоритетными видами деятельности. Цель лицензирования. Основные вопросы процедуры лицензирования.

Работа с нормативно-правовыми актами по лицензированию. Работа с конспектами лекций по подготовке к семинару.

Общее содержание базовых законов («Об обязательном медицинском страховании в РФ», «Об основах охраны здоровья граждан в РФ»). Социальная значимость Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации». Право на охрану здоровья отдельных групп населения. Права и социальная защита фармацевтических работников. Компетенция государства, субъектов РФ, муниципальных органов в разработке и осуществлении программ по охране здоровья.

Дополнительное лекарственное обеспечение. Роль аптечных организаций в социальной защите населения. Социальная защита семьи. Социальная защита различных групп населения.

Фармацевтический рынок как составляющая общего рынка. Особенности фармацевтического рынка.

Товародвижение, субъекты и объекты фармацевтического рынка. Фармацевтическая логистика. Понятие розничной торговли и оптовой торговли.

Маркетинг, его виды. Задачи и функции маркетинга. Маркетинговые исследования. Формы продвижения товаров аптечного ассортимента.

Спрос на товары аптечного ассортимента. Влияние спроса на ассортимент. Оценка эффективности ассортиментной политики. Мерчандайзинг как фактор спроса.

Аптечный склад как предприятие оптовой торговли. Задачи и функции аптечного склада. Особенности фармацевтических оптовых предприятий. Основные документы приёмного отдела и отдела хранения. Формирование цен посредника. Методы приёма заявок от розничных организаций на товары аптечного ассортимента.

Аптечные организации, их виды. Организационно-правовые формы аптечных организаций. Задачи и функции аптечной организации. Состав помещений аптеки. Штат аптечной организации. Правила розничной торговли. Гигиенические и безопасные условия работы аптечных организаций. Санитарный режим в аптечных организациях.

Порядок приёма рецептов и отпуска лекарственных средств населению. Порядок приёма требований-накладных и отпуска лекарственных средств ЛПУ.

Внутриаптечная заготовка и фасовка.

Таксирование рецептов. Регистрация рецептов. Таксирование требований. Регистрация требований.

Формирование розничных цен на готовые лекарственные препараты и другие товары аптечного ассортимента.

Ценообразование на лекарственные препараты перечня ЖНВЛП. Протокол согласования цен.

Ценообразование на экстенпоральные лекарственные средства и внутриаптечную заготовку.

Отпуск ЛП, содержащих кроме малых количеств НС, ПВ и их прекурсоров, другие фармакологически активные вещества.

Обеспечение населения товарами аптечного ассортимента через аптечные пункты, аптечные киоски

Порядок выписывания, приёма рецептов, требований медицинских организаций и отпуска лекарственных препаратов

Ценообразование на товары аптечного ассортимента.

Организация и учёт лабораторных и фасовочных работ.

Требования к помещениям для хранения лекарственных средств и изделий медицинского назначения. Организация размещения лекарственных средств и изделий медицинского назначения в помещениях для хранения. Организация контроля за сохранностью качества, эффективности, безопасности лекарственных средств в течение срока хранения.

Хранение лекарственных средств, подлежащих предметно-количественному учёту. Ведение первичной учётной документации в отделах хранения.

Работа с нормативными документами, регламентирующими порядок хранения ЛС, в том числе наркотических и психотропных. Работа с конспектами лекций по подготовке к семинару. Решение ситуационных задач по расчёту естественной убыли.

Учёт поступления товаров в аптеку. Система мониторинга движения лекарственных препаратов для медицинского применения. Оформление документов на поступивший товар. Порядок оформления требований-накладных на товар.

Учёт реализации товаров. Оплата счетов на товар. Учёт тары, вспомогательных материалов, основных средств. Первичные и накопительные документы по учёту товара и других учётных групп. Товарный отчёт. Отчёт аптеки за месяц.

Заполнение бланков учётных документов. Работа с конспектами лекций и протоколами практических занятий по подготовке к семинару и контрольной работе.

Налично-денежные расчёты с населением с применением контрольно-кассовых машин. Обязанности кассира. Приходные и расходные кассовые операции. Порядок ведения кассовых операций. Составление отчётов кассира, сдача денежной выручки.

Заполнение бланков учётных документов. Работа с конспектом лекции и протоколом практического занятия по подготовке к семинару и контрольной работе.

Инвентаризация товарно-материальных ценностей, понятие. Задачи, виды, сроки проведения инвентаризации. Порядок проведения инвентаризации товарно-материальных ценностей. Порядок оформления документов по инвентаризации, определение результатов инвентаризации.

Инвентаризация товарно-материальных ценностей в аптечных организациях.

Знакомство с документами по инвентаризации. Работа с конспектами лекций и протоколом практического занятия по подготовке к семинару и контрольной работе.

Первичные документы по учёту численности сотрудников аптечной организации. Формы и системы оплаты труда. Виды заработной платы. Начисление заработной платы. Удержания из заработной платы. Порядок расчётов начислений и удержаний по заработной плате.

Учёт рабочего времени. Начисление заработной платы. Удержания из заработной платы.

Начисление отпускных, пособий по временной нетрудоспособности.

Учёт труда и заработной платы.

Учёт и отчётность в аптечных организациях.

Прогнозирование как процесс. Этапы прогноза. Анализ как этап прогноза.

Прогнозирование товарооборота по составным частям. Анализ и прогнозирование объёма розничных продаж. Анализ и прогнозирование издержек обращения, валовой прибыли, рентабельности.



Анализ и прогнозирование основных экономических показателей деятельности аптечных организаций.

Понятие менеджмента. Основные этапы развития менеджмента. Школы управления. Принципы менеджмента. Понятие организации. Характеристика организации. Сущность и взаимосвязь функций менеджмента. Характеристика основных функций менеджмента: планирование, организация, мотивация, контроль.

Сущность управленческой деятельности. Методы управления. Отбор персонала. Оценка сотрудников и приём на работу. Порядок допуска к фармацевтической деятельности. Сертификация и аккредитация специалистов. Аттестация специалистов. Понятие стилей руководства. Причины конфликтов в организации. Типы конфликтов. Природа стресса. Значение делового общения. Деловые совещания. Деловые переговоры. Этический кодекс фармацевта. Вопросы формирования этики и деонтологии. Анализ основных нарушений, допускаемых аптеками в сфере обращения лекарственных препаратов.

Порядок допуска к фармацевтической деятельности.

Преимущества компьютерных технологий для работы с законодательной информацией. Примеры компьютерных справочных правовых систем. Основы организации поиска документов в справочной правовой системе «Консультант Плюс». Информационные системы и применение компьютерной техники в аптечных организациях.

Формирование конфликтологических идей. Конфликтология как самостоятельная наука. Отечественная конфликтология. Методологические основы конфликтологии. Понятие и причины конфликтов. Взгляды на конфликты в психологии, в трудах по управлению, организационному поведению.

Конфликты в различных сферах человеческого взаимодействия (семейные, деловые, этнические, политические конфликты). Представления о конфликтах как борьбе противоположных начал.

Упражнение "Анабиоз" направленное на переход от отчуждённости к контакту во взаимоотношениях.

Структура конфликта, субъекты и участники конфликта. Описательные модели структуры конфликта.

Упражнение «Алфавит эмоций» и «Плюсы и минусы конфликта». Описательное рассуждение.

Основные этапы, стадии конфликта, его динамика. Цена конфликта и цена выхода из конфликта.

Объект, предмет, мотивы конфликта. Характеристика внешних и внутренних причин конфликтных ситуаций. Причины и следствия внешних и внутренних конфликтов и их психологическая характеристика.

Упражнение «Настойчивость — сопротивление». Ролевая работа с целью снижения эмоциональной нагруженности в межличностных отношениях.

Конфликтогены и их классификация. Степень неизбежности конфликта. Ситуации морального выбора.

Упражнение «Формулы конфликта» (проводится на примере решения ситуационных задач). Разбор примеров из «Книги жалоб и предложений» одной из аптек.

Динамика конфликта. Предконфликтная ситуация. Собственно конфликт. Послеконфликтный период.

Упражнение «СМИ/Слухи» направленное на понимание процесса появления некоторых конфликтных ситуаций», Упражнение «Конфликт в транспорте» демонстрация ситуации когда необходимо умение договариваться в условиях столкновения интересов.

Завершение конфликта. Основные этапы разрешения конфликта.

Стратегии поведения в конфликте, стили разрешения конфликтов. Общие правила поведения в конфликте, предотвращающие эскалацию межличностного конфликта.

Типологии возможных стратегий поведения в конфликте. Сетка Томаса – Килмена, её координатное пространство и основные стратегии поведения. Ха-

рактеристика каждой стратегии с точки зрения эффективности и последствий для участников.

Игра-тренинг «Внутриличностные конфликты». Наглядные примеры механизмов вовлечения человека в состояние внутриличностного конфликта, ознакомление со способами предотвращения конфликта и выхода из него, методы стрессоустойчивости.

Переговоры - универсальный метод разрешения конфликтов. Альтернативные способы разрешения конфликтов. Медиация. Роли посредника. Выработка упрощённых правил посредничества. Как успешно провести переговоры. Манеры и стили. Моральный кодекс переговоров.

«Психология переговорного процесса» (проводится методом тестирования и отработки тренинговых упражнений).

Трудовой конфликт как вид социального конфликта. Классификация и причины трудовых конфликтов. Функции трудовых конфликтов.

Дидактический тренинг «Овладение искусством критики». Ознакомление с социально-психологическими исследованиями критики в социальных группах и научить их использовать различные виды критики, не ущемляя достоинства критикуемого.

Конфликты с потребителями. Признаки эмоционального выгорания. Виды профилактики конфликтов. Пассивные и активные способы профилактики конфликтов.

Разрешение противоречий и перевод латентных (скрытых) конфликтных ситуаций на уровень обсуждения причин конфликтных взаимоотношений.

Техника снятия стресса. 10 самых известных способов снятия стресса и управления гневом (проведение упражнений).

Этика и деонтология в трудовой деятельности. Соблюдение служебной и межличностной этики и уважения к партнёру.

Индивидуальный подход к конфликтным личностям. Преодоление эгоизма.

Упражнение «Наблюдательные марсиане» , обучение технике анализа конфликтов на основе отстраненного, эмоционально нейтрального взгляда на них.

История развития зубных паст. Определение понятия, назначение, направленность использования зубных паст, классификация. Требования, предъявляемые к зубным пастам. Основные понятия о составе зубных паст. Характеристика зубных паст по направленности действия и по составу.

История развития зубных щеток. Классификация зубных щеток. Строение зубной щетки. Характеристика волокон щетки. Основные характеристики мануальных зубных щеток. Рекомендации по выбору зубных щеток. Зубные щетки специального назначения. Электрические зубные щетки.

Жидкие средства гигиены полости рта.

Специализированные продукты детского питания: заменители женского молока, продукты питания для недоношенных детей, продукты лечебного питания, продукты прикорма. Специфические требования к составу продуктов.

Понятие «минеральные воды», историческая справка, классификация минеральных вод, формирование минеральных вод, товарная экспертиза, ассортимент минеральных вод.

Перевязочные материалы: определение понятия, требования к материалам, основные показатели качества.

Готовые перевязочные средства: определение понятия, классификация по цели применения.

Перевязочные средства из марли. Пакеты перевязочные. Бинты марлевые, бинты эластичные, бинты для иммобилизации.

Пластыри. Характеристика изделий.

Лечебные повязки. Требования к лечебным повязкам. Особенности действия повязок с учетом фазы раневого процесса. Функциональные возможности повязок.

Перевязочные материалы и готовые перевязочные средства. Товарные виды лечебных повязок в ассортименте аптеки.

Определение понятий: медицинские инструменты, приборы, аппараты, оборудование.

Характеристика и товарные виды термометров, тонометров, небулайзеров, глюкометров.

Требования к материалам, применяемым для изготовления медицинских приборов.

Определение понятий полимерные материалы, каучук, латекс, поливинилхлорид. Основные свойства резины. Общие требования к резиновым изделиям.

Товарные виды и показатели качества изделий из резины, кремнийорганических полимеров, поливинилхлорида (полые толстостенные изделия, трубчатые изделия, тонкостенные бесшовные изделия).

Ассортимент гигиенических средств при инконтиненции. Характеристика изделий. Факторы, влияющие на выбор гигиенических средств.

Средства по уходу за кожей при инконтиненции, особенности применения.

Ортезы и бандаж для шейного отдела позвоночника. Корректоры осанки. Корсеты. Виды бандажей. Стельки ортопедические, виды, требования к материалам.

Виды торговых марок лечебной косметики. История создания. Требования, предъявляемые к лечебной косметике. Показания и способы применения.

Виды линз и очковой оптики. Предметы ухода за оптикой.

## **Информационное обеспечение обучения:**

### **Основные источники:**

Кашникова, К. В. История медицины и фармации : учебное пособие / К. В. Кашникова. — 2-е изд. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 119 с. — ISBN 978-5-4486-0413-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/79769.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.

Фармацевтическое информирование : учебник / А. А. Свистунов, В. В. Тарасов, Ю. В. Олефир [и др.] ; под редакцией А. А. Свистунова, В. В. Тарасо-

ва. — Москва : Лаборатория знаний, 2020. — 321 с. — ISBN 978-5-00101-878-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/88975.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.

#### **Дополнительные источники:**

Внукова В.А., Правовые основы фармацевтической деятельности / В.А. Внукова, И.В. Спичак - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2018. - 416 с. - ISBN 978-5-9704-4297-5 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785970442975.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Герасимов, Д. С. Жизненный цикл инноваций. Модели и технологии управления в российских условиях : монография / Д. С. Герасимов, А. И. Шинкевич, М. В. Леонова. — Казань : Казанский национальный исследовательский технологический университет, 2017. — 140 с. — ISBN 978-5-7882-2116-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/79287.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

Косьмин, А. Д. Проблемы обеспечения населения качественными лекарственными средствами и фармацевтическими субстанциями : монография / А. Д. Косьмин, О. П. Кузнецова, Я. С. Сеницова. — Омск : Омский государственный технический университет, 2017. — 368 с. — ISBN 978-5-8149-2479-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78455.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

Азембаев, А. А. Разработка документов по стандартам GMP для производства лекарственных средств : методические рекомендации / А. А. Азембаев, З. Н. Демидова. — Алматы : Нур-Принт, 2015. — 49 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/69186.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

Косиненко, Н. С. Информационные технологии в профессиональной деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие для СПО / Н. С. Косиненко, И. Г. Фризен. — 2-е изд. — Электрон. текстовые данные. — Саратов : Профобразование, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 308 с. — 978-5-4486-0378-5, 978-5-4488-0193-8. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/76992.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Комментарий к Федеральному закону от 12 апреля 2010 г. № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств» (3-е издание переработанное и дополненное) / М. А. Беляев, Ю. В. Белянинова, Г. Р. Колоколов [и др.]. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2015. — 380 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/49174.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

Фармацевтические процессы : сетевое планирование и управление [Электронный ресурс] / Екшикеев Т.К. - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2020. - Режим доступа: <http://www.studmedlib.ru/book/01-COS-3484.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Медик В.А., Общественное здоровье и здравоохранение [Электронный ресурс] : учебник / В.А. Медик, В.И. Лисицин. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2016. - 496 с. - ISBN 978-5-9704-3701-8 - Режим доступа: <http://www.studmedlib.ru/book/ISBN9785970437018.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Наркевич И.А., Управление и экономика фармации [Электронный ресурс] / под ред. И. А. Наркевича - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2017. - 928 с. - ISBN 978-5-9704-4226-5 - Режим доступа: <http://www.studmedlib.ru/book/ISBN9785970442265.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Патласов О.Ю., Маркетинг персонала [Электронный ресурс] : Учебник для бакалавров / О.Ю. Патласов. - М. : Дашков и К, 2016. - 384 с. - ISBN 978-5-394-02354-5 - Режим доступа: <http://www.studmedlib.ru/book/ISBN9785394023545.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Ямпольская Д.О., Ценообразование в условиях рынка [Электронный ресурс] / Ямпольская Д.О. - М. : Международные отношения, 2015. - 192 с. - ISBN 978-5-7133-1508-5 - Режим доступа: <http://www.studmedlib.ru/book/ISBN9785713315085.html> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа : по подписке.

Основы маркетинга : лабораторный практикум для СПО / составители Г. Т. Анурова, О. С. Спицына. — Саратов : Профобразование, 2019. — 103 с. — ISBN 978-5-4488-0318-5. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/86143.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.

Артёмова, С. А. Ведение кассовых операций : учебное пособие для СПО / С. А. Артёмова. — Саратов : Профобразование, Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 162 с. — ISBN 978-5-4488-0643-8, 978-5-4497-0262-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/89996.html> (дата обращения: 01.03.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей.

**Итог изучения практики предусматривает – экзамен по модулю.**